

УДК 338

Матрица показателей экономической безопасности

**Ханипова Е.Х.**

Старший преподаватель кафедры экономики и менеджмента Елабужского филиала Казанского национального исследовательского технического университета им. А.Н. Туполева – КАИ, г. Елабуга

Статья посвящена актуальной проблеме качественной оценки уровня экономической безопасности страны. Выделены микро-, мезо- и макроуровни показателей экономической безопасности. Уделено внимание производственным, финансовым и социальным аспектам. Разработана система соотношения индикаторов экономической безопасности различных уровней.

Ключевые слова: экономическая безопасность, показатель экономической безопасности, уровень экономической безопасности.

В настоящее время проблема определения и количественной оценки уровня экономической безопасности (государства, региона, предприятия или личности) является особенно актуальной, однако единой общепризнанной методики для определения ее уровня пока нет. Учеными предлагаются и используются различные методы, среди которых можно выделить: метод предельно критических показателей; экспертную оценку для ранжирования по уровню угроз; методы прикладной математики.

Основным и наиболее часто используемым методом определения уровня экономической безопасности является метод предельно критических показателей, включающий наблюдение основных макроэкономических показателей и сравнение их с пороговыми значениями. Однако использование данного метода ограничивается сложностью выявления набора показателей и их пороговых значений, при сравнении которых формировалась бы комплексная оценка экономической безопасности рассматриваемого субъекта, включающая характеристику текущего состояния, выявление и анализ объективных причин возникающих опасных тенденций.

Таким образом, вопрос применения данного метода включает два направления. Во-первых, необходимо определить методику формирования конечного набора показателей социально-экономического состояния системы. Сложность заключается в различной оценке социально-экономических про-

цессов с точки зрения их причин и целей управления. Во-вторых, необходимо измерение показателей экономической безопасности (во времени и по различным объектам исследования) и обоснование их предельно критических (пороговых) значений. Пороговым следует считать такое значение показателя, выход за границы которого сигнализировал бы о возникновении угрозы безопасности экономики [1].

Для характеристики экономики как наиболее сложной динамической системы применяются тысячи показателей, отражающих ее состояние и способность к воспроизводству и развитию. Проведено и опубликовано множество исследований в области применения этих показателей при оценке состояния экономической безопасности России. Так, в 1994 г. Институтом социально-политических исследований РАН была утверждена шкала из 20 предельно критических показателей для изучения общества. В 1996 г. была разработана система показателей экономической безопасности по поручению секретаря Совета безопасности России [2]. В 2000 г. Совбезом РФ был одобрен перечень из 19 показателей и соответствующих им пороговых значений [3].

Для классификации всего многообразия приводимых в научной литературе показателей экономической безопасности могут быть выделены следующие основания:

1) источник формирования (внутренние и внешние показатели);

2) степень значимости (общие, базовые и частные индикаторы);

3) масштаб анализируемого объекта безопасности (макро-, мезо- и микропоказатели).

Исходя из определения экономической безопасности как «состояния защищенности экономических интересов субъекта от внешних и внутренних негативных воздействий (угроз)», для дальнейшего анализа выделим три уровня: макро-, мезо- и микроуровень, каждому из которых соответствует определенная группа показателей.

Макроэкономические показатели отражают состояние экономики страны в целом; мезоэкономические – характеризуют регион или отрасль; микроэкономические – определяют состояние агентов рынка: фирм, предприятий, учреждений.

Рассмотрим макроэкономические показатели, которые являются основополагающими, определяющими развитие экономики в целом, а следовательно, наиболее значимыми. Их можно условно разделить на следующие группы:

1) показатели, характеризующие общий экономический потенциал страны: производство валового внутреннего продукта или валового национального продукта, их динамика и структура; объемы, темпы и состав промышленного производства; объемы инвестиций и инноваций; отраслевая структура экономики и динамика отдельных отраслей; удельный вес убыточных организаций и т.д.

2) показатели, характеризующие общее состояние социальной сферы (показатели уровня и качества жизни населения): производство ВВП или ВВП на душу населения; потребительские расходы и реальные доходы населения, их темпы роста; стоимость жизни и потребительские цены; соотношение заработной платы и прожиточного минимума; дифференциация доходов; уровень безработицы, уровень занятости населения; расходы на социальные программы; доступность жилья; рождаемость, смертность и другие демографические характеристики; продолжительность жизни; «совокупный индекс развития человеческого потенциала» и другие;

3) показатели, характеризующие производственный, природно-ресурсный, научно-технический, кадровый и интеллектуальный потенциал;

4) показатели, характеризующие зависимость от внешних факторов, среди которых следует выделить уровень инфляции; стабильность национальной валюты; внутреннюю и внешнюю задолженность, инвестиционную привлекательность, уровень деловой активности;

5) показатели, характеризующие взаимосвязь и взаимообусловленность уровней экономики, т.е. для макроуровня это показатели встроенности страны в мировую экономическую систему: величины экспорта, импорта, сальдо; импортная зависимость; доля импорта во внутреннем потреблении, в т.ч.

продовольствия; доля экспорта в материальном производстве и прочие;

6) показатели, характеризующие деятельность теневой экономики: например, доля в ВВП и ВВП доходов от незарегистрированной и запрещенной деятельности.

Может быть предложена и другая классификация, в соответствии с которой макроэкономические показатели разделяются на группы, характеризующие: воспроизводство человеческого потенциала; воспроизводство экономического потенциала; внешнеэкономическую зависимость; конкурентоспособность национальной экономики; качество управления национальной экономикой.

Следовательно, на уровень экономической безопасности оказывают влияние такие составляющие, как производственная, научно-техническая, финансовая, социально-демографическая, общественная, продовольственная и экологическая. Поэтому для комплексной оценки экономической безопасности недостаточно классифицировать показатели только на уровни, в соответствии с масштабом анализируемого объекта, но необходимо выделить и три обобщенные группы индикаторов: производственные, социальные и финансовые. При этом социальные показатели будем рассматривать в единстве демографических, социальных и ценностно-культурных составляющих, а производственные – в единстве производственно-технологических, трудовых, природно-ресурсных систем.

Всю совокупность показателей экономической безопасности распределим в матрицу по двум критериям: уровню экономической безопасности (столбцы) и типу индикаторов (строки), таким образом, чтобы показатели в строках были соизмеримы и имели равное весовое значение для соответствующего уровня. При этом внутри групп выделим общие показатели, оказывающие общее влияние на все социально-экономические процессы, и частные, характеризующие только субъекты рассматриваемого уровня.

Результаты соотношения и систематизации показателей оценки различных уровней экономической безопасности страны представлены в таблице 1.

Важно в качестве индикаторов выделять только те показатели, которые отражают угрозы экономической безопасности и обладают чувствительностью и способностью предупреждать о возможных опасностях. Таким образом, оценка общих показателей должна явиться базой для глобальных решений, значения же частных показателей должны послужить основой для выработки направлений противодействия конкретным угрозам на соответствующем уровне, т.е. частные показатели должны позволить не только констатировать, какой уровень безопасности, но и выбрать приоритетные направления противодействия угрозам.

Таблица 1

Матрица показателей оценки уровня экономической безопасности

уровень группа показателей		Макроуровень	Мезоуровень	Микроуровень
финансовые	общие	Уровень инфляции, %		
		Уровень монетизации (M2) на конец года, % к ВВП		
	частные	Дефицит федерального бюджета, % к ВВП	Дефицит регионального бюджета, % к ВРП	Коэффициент рентабельности продаж
		Объём совокупного внешнего долга, % к ВВП на конец года	Объём совокупного внешнего долга, % к ВРП на конец года	Коэффициент соотношения заемного и собственного капитала
		Объём совокупного внутреннего долга, % к ВВП на конец года	Объём совокупного внутреннего долга, % к ВРП на конец года	Объём задолженности по заработной плате, % к прибыли на конец года
		Текущая потребность в обслуживании внутреннего долга, % доходов бюджета	Текущая потребность в обслуживании внутреннего долга, % доходов бюджета	Коэффициент текущей ликвидности
Социальные	общие	Продолжительность жизни населения, лет		
		Уровень безработицы, %		
		Доля населения с доходами ниже величины прожиточного минимума, %		
		Дифференциация доходов, раз		
	частные	Соотношение среднедушевых денежных доходов населения и величины прожиточного минимума, раз	Соотношение средней зарплаты и прожиточного минимума, %	Уровень средней зарплаты по отношению к среднему показателю по промышленности, %
		Условный коэффициент депопуляции	Условный коэффициент депопуляции	Коэффициент текучести кадров
		Отношение расходов на социальные программы к ВВП	Отношение расходов на социальные программы к ВРП	Отношение расходов на социальные программы к балансу предприятия
		Темп роста реальных доходов населения	Темп роста реальных доходов населения	Темп роста заработной платы
Производственные	общие	Доля экспорта в материальном производстве, %		
		Доля импортного продовольствия в ВВП, %		
		Доля обрабатывающих отраслей в промышленности, %		
	частные	Объём ВВП в целом, % от среднемирового	Объём ВРП в целом, % от среднемирового	Уровень товарооборота предприятия
		Объём ВВП на душу населения, % от среднемирового	Объём ВРП на душу населения, % от среднемирового	Уровень рентабельности на единицу выпуска
		Финансирование НИОКР, % к ВВП	Финансирование НИОКР, % к ВРП	Доля НИОКР в общем объеме работ, %
		Доля инноваций, % к ВВП	Доля инноваций, % к ВРП	Уровень инновационной активности, % к прибыли
		Объёмы инвестиций в основной капитал, % к ВВП	Объёмы инвестиций в основной капитал, % к ВРП	Коэффициент концентрации собственного капитала
		Степень износа основных фондов, %	Степень износа основных фондов промышленных предприятий, %	Коэффициент износа основных средств
		Среднегодовой темп прироста производительности труда, %	Среднегодовой темп прироста производительности труда, %	Среднегодовой темп прироста производительности труда, %
		Удельный вес убыточных организаций, % от общего количества действующих организаций	Удельный вес убыточных организаций, % от общего количества действующих организаций региона	Коэффициент убыточности предприятия

Литература:

1. Экономическая безопасность / Под. ред. В.А. Богомолова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. – 285 с.
2. Глазьев С.Ю. Основа обеспечения экономической безопасности страны: альтернативный реформационный курс. – М.: Российский экономический журнал. – 1997. – № 1. – С. 3-19.
3. Экономическая безопасность России / Под ред. В.К. Сенчагова. – М.: Дело, 2005. – 896 с.

Matrix of Economic Security Index

E.Kh. Khanipova

***The Yelabuga branch of Kazan National Research Technical University
named after A.N. Tupolev***

The paper deals with the topical problem of qualitative assessment of the country's economic security level. The author outlines micro-, meso-, and macro-levels of economic security index, while the attention is focused on production, financial and social aspects. The research has resulted in working out of the system of correlation of economic security index on different levels.

Key words: economic security, economic security index, economic security level.

