

УДК 338

Анализ эффективности использования ресурсов и оценка деловой активности субъекта предпринимательской деятельности



Кулиш С.М.

Кандидат экономических наук,
доцент кафедры менеджмента
Казанского государственного энергетического университета

В статье приводятся этапы оценки эффективности использования ресурсного потенциала субъекта предпринимательской деятельности.

Показаны соотношения темпов роста основных показателей и уровня деловой активности организации. Представлены основные направления повышения эффективности использования производственных ресурсов. Выявлен порядок оценки финансовых ресурсов, способствующий наиболее эффективному использованию и движению финансовых ресурсов у субъектов предпринимательской деятельности.

Ключевые слова: ресурсы, деловая активность, субъект предпринимательской деятельности, эффективность, оценка.

Важными этапами оценки эффективности использования ресурсов субъектом предпринимательской деятельности, и, как следствие, его деловой активности является исследование характеристик, оценивающих результаты и эффективность текущей основной производственной деятельности субъекта предпринимательской деятельности. Оценка эффективности использования ресурсов следует проводить в следующем порядке:

- оценка темпов роста основных показателей;
- взаимосвязь и взаимозависимость темпов роста основных показателей;
- эффективность использования производственных ресурсов;
- эффективность использования финансовых ресурсов.

При оценке составляющей темпов роста основных показателей и исследования их взаимосвязи и взаимозависимости в первую очередь определяется степень выполнения плана (прогноза) по основным показателям и анализируется обеспечение заданных им темпов роста.

При стабильной и сбалансированной деятельности субъекта предпринимательской деятельности темпы роста чистой прибыли и выручки от реализации продукции должны быть выше, чем 100 %, а

темпы роста себестоимости – ниже 100 %, что является гарантом высокого уровня деловой активности. Причем темпы роста чистой прибыли (П) должны расти, опережая темпы роста выручки от реализации (В), которые, в свою очередь, должны быть выше, чем темпы роста себестоимости продукции (С), а именно: $P > B > C > 100 \%$, или $P > B > 100 \% > C$. Такое идеальное соотношение темпов роста основных показателей свидетельствует о высоком (достаточном) уровне деловой активности коммерческой организации (предприятия), росте его экономического потенциала, высокой эффективности использования финансово-производственных ресурсов и об относительном снижении расходов на производство, которое является важным критерием повышения уровня деловой активности субъекта предпринимательской деятельности. В условиях кризиса экономики такая благоприятная динамика и соотношение указанных показателей могут быть нарушены влиянием инфляции, ростом цен на продукцию и сырье, слабой стыковкой межотраслевых усилий по модернизации экономики [1, с. 51].

Целесообразно отметить, что уровни деловой активности не постоянны, а изменяются под воздействием внешних и внутренних факторов. Соблюдение предложенного соотношения в части се-

бестоимости продукции (работ, услуг) и выручки от реализации свидетельствует о снижении уровня деловой активности; коммерческие организации (предприятия) соответственно имеют средний (удовлетворительный) уровень, а в случае несоблюдения зависимости показателей компании имеют низкий (неудовлетворительный) уровень деловой активности.

Повышение темпов роста основных показателей является одним из важных заданий любого субъекта предпринимательской деятельности и связано с обеспечением эффективными средствами производства, использованием ресурсосберегающих технологий и применения совершенных форм управления, которые в конечном итоге будут способствовать результативной деятельности субъекта предпринимательской деятельности. Но достигать повышения темпов роста основных показателей надо не любой ценой, а выбирать наиболее эффективные пути роста с меньшими расходами финансово-производственных ресурсов. Темпы роста и масштабы производства должны оцениваться не только по количественным характеристикам, но и с обязательным учетом уровня конкурентоспособности продукции (услуг) и степени удовлетворения ими потребностей рынка. Проблема темпов роста должна рассматриваться с учетом долгосрочной перспективы, в течение которой в отдельные периоды возможно снижение темпов роста.

Значительным этапом оценки уровней деловой активности является оценка эффективности использования финансово-производственных ресурсов, которая должна проводиться в следующем порядке: эффективность использования производственных и финансовых ресурсов по их составляющим. Эффективность использования производственных ресурсов включает оценку основных средств, материальных и трудовых ресурсов.

Рассмотрим три основных направления повышения эффективности использования производственных ресурсов субъектов предпринимательской деятельности:

а) увеличение объема выпуска конкурентоспособной продукции при уменьшении количества использованных ресурсов. В этом случае эффективность будет достигнута за счет экономии расходов;

б) увеличение объема выпуска продукции, спрос на которую растет при неизменном количестве ресурсов. Это позволит при постоянной сумме расходов получить относительную экономию в расчете на единицу продукции (общая сумма расходов не изменится, но будет получена экономия расходов на единицу продукции);

в) производство продукции, имеющей спрос, с меньшими ресурсозатратами. Все это ведет к уменьшению расходов как на производство всего объема выпуска продукции, так и на единицу продукции за

счет экономии расходов на её производство. Такой подход способствует созданию среды, обеспечивающей результативную деятельность коммерческой организации (предприятий), и дает возможность повысить конкурентоспособность продукции, положительно влияет на конечные результаты деятельности субъекта предпринимательской деятельности и соответственно на повышение уровня его деловой активности.

Эффективность использования финансовых ресурсов, как и производственных, должна рассматриваться в тесной связи, predeterminedenной кругооборотом и перевоплощением ресурсов. Основными направлениями оценки эффективности использования финансовых ресурсов являются оценка прибыли субъекта предпринимательской деятельности, собственного капитала, заимствованных средств оборотности активов в разрезе средств в запасах и в расчетах.

Прибыль составляет основу экономического развития субъектов предпринимательской деятельности – это аксиома, поэтому показатели прибыли становятся важными для оценки их деятельности и характеризуют степень деловой активности и финансового благополучия. За прибылью определяется уровень отдачи авансированных средств и доходность вложенного капитала в активы соответствующей коммерческой организации (предприятия). Финансовая устойчивость и эффективность использования финансовых ресурсов характеризуются соотношением собственных и заимствованных средств и свидетельствуют об усилении или уменьшении зависимости субъектов предпринимательской деятельности от внешних инвесторов и кредиторов, т.е. об их автономии. Оценка структуры капитала позволяет проанализировать основные соотношения элементов собственного и заимствованного капитала, определить тенденции их изменения и охарактеризовать рациональность структуры привлечения и размещения средств. Оценка оборачиваемости активов должна проводиться в двух направлениях: средства в запасах и средства в расчетах, что дает возможность определить факторы, влияющие на скорость оборота капитала, имеющегося у коммерческой организации (предприятия); определить длительность производственно-коммерческого цикла и разработать способы его оптимизации, что соответственно позволит повысить эффективность использования средств в запасах и расчетах. Товарно-материальные запасы связывают денежные средства: наличие необоснованных запасов может привести как к неполучению прибыли, так и к увеличению складских расходов. При длительном обращении товарно-материальных ценностей нужны анализ и оценка политики формирования мероприятий, позволяющих [2] обнаружить те виды материальных ценностей, которые задерживают оборо-

чиваемость средств в запасах и ликвидировать их излишки. Особенно важное значение приобретает повышение оборачиваемости товарно-материальных запасов, когда коммерческая организация (предприятие) имеет высокий уровень кредиторской задолженности и требования со стороны кредиторов. Показатели состояния дебиторской и кредиторской задолженности необходимо рассматривать как в отдельности один от другого, так и сравнивая между собой, что даёт возможность сопоставить условия коммерческого кредитования, которые компания берет, и условия кредитования, которые она предоставляет другим субъектам предпринимательской деятельности. Изложенный порядок оценки финансовых ресурсов даёт возможность принимать обоснованные решения, способствующие наиболее эффективному использованию и движению финансовых ресурсов у субъектов предпринимательской деятельности.

Предложенная система оценки уровней деловой активности даёт возможность определить основные цели, задачи, функции и направления оперативного управления деловой активностью. Разработанные составные системы оценки уровней деловой активности служат основой для разработки системы мониторинга деловой активности, представляющей комплексный принципиально новый подход к наблюдению и контролю над эффективностью использования финансово-производственных ресурсов субъектов предпринимательской деятельности на современном этапе, и заложены в основу методики анализа результативной деятельности субъектов предпринимательства.

Литература:

1. Асаул А.Н., Карпов Б.М., Перевязкин В.Б., Старовойтов М.К. Модернизация экономики на основе технологических инноваций. – СПб.: АНО ИПЭВ. – 2011. – 363 с.
2. Асаул А.Н., Павлов В.И., Бескиерь Ф.И., Мышко О.А. Менеджмент корпорации и корпоративное управление. – СПб.: Гуманистика, 2006. – 328 с.
3. Ковалев В.В. Финансовый анализ: Управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности. – М.: Финансы и статистика, 1999. – 512 с.
4. Рыбнов Е.И., Асаул М.А. Выбор стратегического взаимодействия коммерческой организации с другими участниками рынка с целью недопущения кризиса // Экономическое возрождение России. – 2010. – № 2(24). – С. 59-66.

Analysis of Resource Efficiency and Assessment of Economic Activities of Commercial Entity

S.M. Kulish
The Kazan State Power University

The paper dwells upon the stages of assessment of resource potential of commercial entity. The author demonstrates correlation of rate of growth of the main indicators and level of economic activities of the enterprise, and presents main directions of increasing the resource efficiency. The procedure of financial resources assessment, providing the most effective utilization and traffic of financial resources of commercial entities, has been worked out.

Key words: resources, economic activities, commercial entity, efficiency, assessment.

