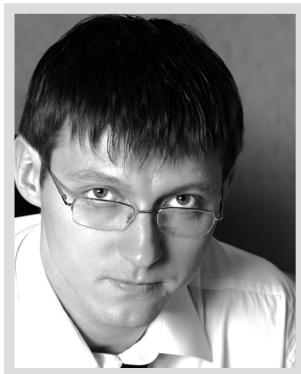


УДК 338

Исследование развития современных представлений о категории «экономический потенциал» и основные направления формирования его концепции

**Кулиш С.М.**

Кандидат экономических наук,
доцент кафедры инженерного менеджмента
Казанского государственного энергетического университета

В статье представлен анализ подходов к понятию «потенциал», реализующий переход к категории «экономический потенциал». Исследуются интерпретации понятия с позиций ресурсной, ресурсно-целевой и управленческой концепций. Раскрывается содержание понятия «экономический потенциал». Предложены меры, способствующие уточнению исследуемой категории.

Ключевые слова: экономический потенциал, ресурсы, факторы, экономический субъект, оценка, развитие.

Одной из важнейших стратегических задач управления деятельностью предпринимательского субъекта является оценка его потенциала, что требует определения сущности категории «потенциал», достоверной оценки и разработки направлений совершенствования управления данной категорией, построения прогнозов и возможности расчетов ее величины и степени использования.

Современная экономика переняла термин «потенциал» из физической науки, где он обозначает количество накопленной в системе энергии, и которая может быть реализована в работе. Безусловно, такие определения не раскрывают в полной мере сущности потенциала, поскольку рассматривать его возможно только в условиях конкретной сферы его применения, то есть с учетом экономического, социального и прочих контекстов. Наиболее точную трактовку термина «потенциал» сформировали представители управленческой концепции. По мнению И. Ансоффа, потенциал – это способность комплекса ресурсов экономики выполнить поставленные перед ней задачи.

Изучив подходы к развитию современных представлений о потенциале, возможно выделить основные направления формирования его концепции.

Учеными первого направления наиболее узко трактуется понятие «потенциал», ограничиваю-

щих его лишь характеристикой «разных видов ресурсов». Так, Л.И. Абалкин считает, что потенциал – это «обобщенная, сборная характеристика ресурсов, привязанная к месту и времени» [1, с. 213-216]. По мнению В.М. Архангельского, это «средства, запасы, источники, которые есть в наличии и могут быть реализованы для достижения определенной цели или решения определенной задачи» [2, с. 6], что показывает базирование данных трактовок преимущественно на ресурсной концепции.

Учеными, выделенными во втором направлении, категория «потенциал» рассматривается несколько шире: не только с позиции ресурсного подхода, но и с позиции целевой направленности использования ресурсов. Так, М.А. Ивановым потенциал представлен в качестве системы материальных и трудовых факторов, способных обеспечить достижение целей производства [3].

Выделяют следующие подходы к сущности категории «экономический потенциал» [4]:

Согласно первому подходу, это дефиниция, отражающая совокупность способностей по отраслям народного хозяйства. По мнению Б.М. Мочалова, экономический потенциал – это «совокупная способность отраслей народного хозяйства производить промышленную, сельскохозяйственную продукцию, осуществлять капитальное строительство,

перевозить грузы, оказывать услуги населению» [5, с. 7]. Данное Л.И. Лопатниковым определение данного термина весьма схоже с вышепредставленным: «экономический потенциал – это обобщенная способность экономической системы производить продукцию, решать другие задачи экономического и социального развития» [6, с. 67]. Также, как и у А.М. Румянцева, экономический потенциал представляет собой «совокупность различных видов ресурсов, включая материальные, финансовые, интеллектуальные, научно-технические и иные, с помощью которых можно получить определенные результаты, например интеллектуальный потенциал, производственный потенциал, предпринимательский потенциал» [7, с. 56]. То есть, по сути, речь идет просто о классификации потенциала по степени агрегированности, чего явно недостаточно для понимания сущности экономического потенциала.

Второй подход к пониманию сущности экономического потенциала заключается в рассмотрении и обосновании использования различных видов ресурсов. Большая Советская Энциклопедия определяет экономический потенциал «в зависимости от количества трудовых ресурсов и качества их профессиональной подготовки, объема производственных мощностей промышленных и строительных организаций, производственных возможностей сельского хозяйства, протяженностей транспортных магистралей и наличия транспортных средств, развития отраслей непродовольственной сферы, достижений науки и техники, ресурсов разведанных полезных ископаемых, т. е. элементами, составляющими в совокупности производительные силы общества; зависит от размеров национального богатства страны» [8].

Однако многими исследователями особо подчеркивается, что экономический потенциал представляет собой не только ресурсы, но и включает в себя методы их использования. В третьем подходе экономический потенциал трактуется как взаимосвязь средств и возможностей. Так, Л.И. Самоукиным отмечается, что экономический потенциал должен рассматриваться во взаимосвязи с характерными общественно-экономическим формациям производственными отношениями, возникающими между отдельными работниками, трудовыми коллективами, а также управленческим аппаратом предприятия, организации, отраслей народного хозяйства в целом по поводу полного использования их способностей к созданию материальных благ и услуг [9]. Е.В. Лапин вкладывает в понятие «экономический потенциал предприятий промышленности» предельно возможный объем производства материальных благ и услуг при наиболее эффективном использовании по времени и производительности имеющихся экономических ресурсов [10]. Недостатком данных подходов является то, что выделение основных видов

потенциала предпринимательского субъекта требует оценки конкретных показателей, с помощью которых в дальнейшем происходит формирование синтетических интегральных показателей, что требует экспертного, субъективного назначения весов для составляющих интегрального показателя.

Следовательно, оценивая вышеизложенные определения, можно утверждать, что экономический потенциал предполагает существование совокупных возможностей исследуемой системы, реализуемых только при наличии ресурсов. Таким образом, требуется некий набор используемых в производственном процессе или прошедших подготовительную стадию для дальнейшего применения в хозяйственной системе ресурсов в целях характеристики потенциала. Следовательно, термином «экономический потенциал» определяется достигнутая степень развития; возможности системы, в первую очередь связанные с особенностями экономических взаимоотношений между субъектами, участвующими в хозяйственном процессе; а целью этих взаимоотношений является поиск и формирование потребностей и максимальное их удовлетворение путем производства определенных товаров и услуг с оптимальным и рациональным использованием имеющихся ресурсов.

Анализ исследований проблематики формирования и оценки экономического потенциала показывает низкую степень проработки не только на уровне предпринимательского субъекта, но и на отраслевом уровне, что дает нам возможность сделать следующие выводы:

1. Требуется проведение дальнейших теоретических исследований экономического потенциала вне зависимости от составляющих данного понятия. К результатам данных исследований будет привлечено значительное научное внимание, а также данные исследования обладают высокой практической значимостью.

2. Не является целесообразным при выявлении сути, вида и элементарного состава потенциала чрезмерное расширение понятия данной категории.

3. Необходимо использование исключительных элементов системы потенциала, способствующих обеспечению универсальности их сопоставимости на различных уровнях.

4. Требуется количественная и качественная оценка каждого составляющего элемента в понятии «экономический потенциал».

5. Необходимо использование методов экономико-математического моделирования в качестве инструментария оценивания уровня и степени использования экономического потенциала при прогнозировании деятельности экономического субъекта на рынке.

В связи с вышеизложенным, необходим комплекс целенаправленных исследований, который

позволит выявить факторы, обуславливающие содержание потенциала экономического субъекта, что, в свою очередь, позволит установить состав показателей, определяющих экономический потенциал подсистем и характеризующих результаты в зависимости от влияющих факторов.

Литература:

1. Абалкин Л.И. Экономическая сущность производственного потенциала предприятий. – М.: Экономика, 1998. – 387 с.
2. Архангельский В.Н., Зиновьев Л.Е. Управление научно-техническим потенциалом в машиностроении. – М.: Наука, 1983. – 120 с.
3. Иванов Н.А., Одегов Ю.Г., Андреев К.Л. Трудовой потенциал промышленного предприятия. – Саратов: Изд-во Саратовского ун-та. 1988. – 215 с.
4. Степанов А.Я., Иванова Н.В. Категория «потенциал» в экономике. Энциклопедия маркетинга. – URL: <http://www.marketing.spb.ru/read/article/a66.htm>.
5. Экономический потенциал развитого социализма / Под общ. ред. Б.М. Мочалова. – М.: Экономика, 1982. – 251 с.
6. Лопатников Л.И. Экономико-математический словарь: Словарь современной экономической науки. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: Дело, 2003. – 520 с.
7. Экономическая энциклопедия. Политическая экономия. Т 4. / Гл. ред. А.М. Румянцев – М.: «Советская энциклопедия», 1980. – 673 с.
8. Большая Советская Энциклопедия: В 51 т. [ред. Б.А. Введенский, С.И. Вавилов]. – Изд. 2-е. – М.: Научное изд-во, 1950-1958. – URL: <http://bse.scilib.com/pdiletter1716.html>
9. Самоукин А.И. Потенциал нематериального производства. – М.: Знание, 1991. – 62 с.
10. Лапин Е.В. Экономический потенциал предприятия. – Сумы: ИТД «Университетская книга», 2002. – 310 с.

Research of development the modern concepts of the category «economic potential» and the basic directions of its concept

S.M. Kulish
The Kazan State Power University

This paper presents an analysis of approaches to the concept of "potential", realizing the transition to the category of "economic potential". We study the interpretation of the concept from the perspective of the resource, the resource-target and management concepts. The content of the concept of "economic potential". Proposed measures to facilitate the refinement of the studied categories.

Key words: economic potential, the resources, the factors of economic entities, appraisal and development.

