

УДК 330.341.424

Трансакционные издержки и проблема спецификации нематериальной собственности



Колесникова Ю.С.

Соискатель кафедры управления человеческими ресурсами
Казанского (Приволжского) федерального университета

В статье рассматривается институциональный подход к вопросу реализации нематериальной собственности в экономике: проблема спецификации, дополнительные трансакционные издержки нематериальной собственности.

Ключевые слова: нематериальная собственность, спецификация, коммерциализация, трансакционные издержки, оппортунистическое поведение.

С позиций институциональной теории прав собственности, нематериальная собственность понимается нами как институт, устанавливающий, поддерживающий и гарантирующий права и нормы поведения экономических агентов в процессе использования и отчуждения прав объекты нематериальной собственности.

Экономически эффективная нематериальная собственность приносит ее владельцу доход в случае, если он смог ее специфицировать и коммерциализировать.

Одним из наиболее распространенных способов коммерциализации нематериальной собственности является отчуждение частичных правомочий. Причем в отношении нематериальной собственности права чаще не отчуждаются, а передаются. Передача означает, что у собственника остается право пользования объектом. К примеру, продажа информации предусматривает передачу права использования данной информацией, при этом исключительные права остаются у собственника, который может распространять эту информацию неограниченному кругу лиц. Таким образом, между коммерциализацией нематериальной собственности и ее спецификацией возникает противоречие, заключающееся в том, что владелец для получения прибыли от нематериальной собственности вынужден допустить к ее использованию определенный круг лиц, т.е. самостоятельно способствовать размыванию прав собственности.

Спецификация прав на нематериальную собственность бывает сильно затруднена. Она имеет определенные пределы целесообразности. Именно

в сфере нематериальной собственности издержки спецификации очень высоки. Таким образом, спецификация прав собственности всегда влечет за собой трансакционные издержки, которые имеют отличия для нематериальной собственности в сравнении с материальной. Рассмотрим трансакционные издержки для нематериальной собственности.

В экономической литературе выделено множество типов классификаций трансакционных издержек. Классификацию трансакционным издержкам давали: К. Далман, Дж. Коммонс, О. Уильямсон, П. Милгром и Дж. Робертс, А. Алычан и Г. Демсец. Мы считаем, что все издержки, присущие для материальной собственности, характерны и для нематериальной. Нами была переработана классификация трансакционных издержек материальной собственности и применена к нематериальной. На основе анализа трудов этих ученых нами предложена следующая классификация трансакционных издержек:

1. Издержки поиска информации (затраты времени и ресурсов для поиска информации в связи с ее неполнотой).

2. Издержки ведения переговоров (затраты на их проведение, заключение и оформление контрактов).

Приведенные два вида издержек типичны для любых сделок, в том числе связанных с интеллектуальной собственностью.

3. Стандартные издержки измерения. В обмене любого товара или услуги учитываются его различные характеристики (вес, количество, технические характеристики сложных товаров, приблизительные описания их свойств) [1]. Нами сделан вывод, что в

акте обмена правами на нематериальную собственность неизбежен приблизительный учет свойств объектов, что затрудняет ее оценку и повышает размер данных издержек.

4. Издержки спецификации и защиты прав собственности. В макроэкономике – это расходы на содержание судов, арбитража; на уровне фирмы – это ее издержки на получение патентов. Кроме того, для нематериальной собственности – это издержки по борьбе с ее незаконным использованием, выпуском контрафактной продукции. При высоких издержках спецификации, когда выгоды от нее оказываются меньшими, чем затраты, спецификация теряет смысл.

5. Издержки оппортунистического поведения (О. Уильямсон) связаны с уклонением от условий контракта. Различают две основных формы оппортунистического поведения. Первая носит название «морального риска».

Помимо адаптации транзакционных издержек материальной собственности применительно к нематериальной собственности, нами выделены прибавочные транзакционные издержки, характерные только для нематериальной собственности:

1. Дополнительные издержки измерения (связаны со сложностью учета нематериальной сущности). Для материальных объектов многие свойства определяются по их физическому воплощению, что невозможно в отношении нематериальных объектов. Определить полезность нематериального объекта, такого как информация, связи и т.п., до сделки купли-продажи прав на данный объект крайне сложно, что накладывает дополнительные риски на покупателя. Таким образом, издержки измерения для нематериальной собственности складываются из стандартных и дополнительных издержек измерения.

2. Издержки исключительности прав. При передаче исключительных прав на объект нематериальной собственности покупатель несет расходы, связанные с тем, чтобы удостовериться или защититься от того, чтобы объект собственности не был передан еще нескольким покупателям, т.к. это может привести к снижению полезности товара для покупателя.

3. Издержки преодоления. Данный вид издержек связан с тем, что институт прав собственности, разработанный для материальных объектов, не применим к объектам нематериальной собственности. Поэтому потребитель нематериальной собственности зачастую сталкивается с дополнительными препятствиями при использовании нематериальной собственности: сложность учета, оценки, спецификации и др.

Информационная экономика способствует развитию новых механизмов и технологий взаимодействия индивидов, приводит к появлению новых институтов, регулирующих экономическое поведение

в рамках этих технологий. Интернет сообщество весьма динамично, что приводит к ускорению изменений норм и правил, характера институтов.

В условиях развития Интернета, цифровых компьютерных сетей и цифровых носителей, права на нематериальную собственность становятся размытыми. Легкость копирования и передачи информации ведет к тому, что многие нематериальные продукты становятся общественным достоянием, а их владельцы должны способствовать ее продвижению на рынке (доставка услуг по подписке, продажа рекламы, консультационные услуги, поддержка известных программных продуктов).

Тенденции таковы, что, с одной стороны, развивается бесплатное пользование результатами интеллектуальной деятельности, а с другой стороны, требуется жесткая защита прав владельцев нематериальной собственности, что существенно модифицирует институт нематериальной собственности под влиянием информационных технологий. Уровень пиратства в России, по подсчетам IDC, за 2010 г. составляет 65 % против 80 % в 2007 г. [2]. Таким образом, нами было выявлено, что проблема спецификации нематериальной собственности в информационной экономике несколько отличается от проблемы спецификации материальной, и для нематериальной сферы эта проблема стоит острее в силу внутренних характеристик нематериальной собственности. Издержки измерения для нематериальной собственности будут выше, чем для материальной, так как оценка ее характеристик крайне приближительная. Издержки спецификации также превышают аналогичные в материальной сфере, поскольку ограничить доступ к нематериальной собственности сложнее: очень трудно разграничить права на саму нематериальную собственность (право трансляции фильма) и на материальный носитель (диск с фильмом). Выявлены транзакционные издержки, присущие только нематериальной собственности, такие как дополнительные издержки измерения, обусловленные отсутствием материальных форм объекта собственности; издержки исключительности прав, предпосылкой возникновения которых являются основные свойства информации; издержки преодоления, возникающие из-за несовершенства институциональных структур. Развитие технологий, процессы интеграции оказывают в случае с нематериальной собственностью более негативное влияние на спецификацию и все более затрудняют этот процесс. В процессе анализа нами было установлено, что механизмы защиты прав нематериальной собственности в РФ слабо развиты. Уровень грамотности населения в сфере спецификации нематериальной собственности не удовлетворительный – в общественных массах широко распространено отождествление прав нематериальной собственности с правами на ее материальное воплощение.

Литература:

1. Интеллектуальная собственность: правовое обеспечение // АКДИ «Экономика и жизнь». – URL: <http://www.akdi.ru/pravo/iam/1.htm> (дата обращения: 17.03.2009).
2. Самсонов С. Производители ПО оценили уровень пиратства в России // Газета.ру. – URL: lenta.ru/news/2011/05/12/bsa/ (дата обращения: 05.01.2012).
3. Капелюшников Р. Экономическая теория прав собственности: методология, основные понятия, круг проблем // Московский либертариум. – URL: http://www.libertarium.ru/l_lib_propkapel, (дата обращения: 17.05.2010).

Transaktionnyye expenses and problem of the specification of a non-material property

J. Kolesnikova
Kazan (Volga region) Federal University

In article the institutional approach to a question of realization of a non-material property in economy is considered: specification problem, additional transaktionny expenses of a non-material property.

Key words: Non-material property, specification, commercialization, transaktionny expenses, opportunistic behavior.

